



SISTEMA DE VENTAS Y PUNTO DE VENTAS BSOFT SQL

El sistema de control de Ventas y Punto de Ventas BSoft SQL tiene como objeto optimizar todos los procesos relacionados con las ventas realizadas en su empresa, es decir, la emisión de dichos documentos y el control de ellos mediante sus variados informes.

Permite el ingreso y emisión de las guías de despachos generando copia automática en PDF y rebajando automáticamente los saldos de stock sí se trabaja con el sistema de inventarios, como también, su traspaso automático a factura. Además, la consolidación de guías por clientes para poder facturar periódicamente las entregas de mercaderías realizadas con guías.

Permite el ingreso y emisión de facturas de productos o servicios afectas y exentas, boletas y notas de créditos, generando copia automática en PDF y rebajando o aumentando automáticamente los saldos de stock sí se trabaja con el sistema de inventarios.

Incluye el ingreso y emisión de Facturas de Exportación con todos los datos adicionales requeridos en pesos y otras monedas, generando copia automática en PDF.

Incluye el manejo de series y asignación de series en cada documento o en el momento de la entrega en despacho y considera informe de consulta de series para efectos de control de garantías.

Considera el manejo de Lotes controlando el Stock por producto y lotes asignados, lo que permite lograr la trazabilidad de los productos vendidos a través de su lote.

Además opciones para generar listas de precios por artículos que son asignadas a cada cliente, con procesos para realizar ajustes de precios automáticos.

Permite definir contratos de servicios a facturarse periódicamente en forma automática mediante la preparación y control de cuotas a facturar.

Incluye un modulo de asignación de rutas, para crear un maestro de transportistas y luego poder asignar en forma rápida y ordenada por Comuna y Dirección todas las Guías o Facturas generadas para el despacho, entregando un informe con la nomina de documentos asignados a dicha ruta y otro con el total de artículos consolidados incluidos en la ruta.

Emite informes de comisiones de ventas por vendedor a nivel de documentos o por porcentajes de comisiones por artículos.

Emite el libro de Ventas para el S.I.I. con posibilidad de desplegar con un simple clic la imagen en PDF de cada documento y controla todas las ventas, a través, de diversas estadísticas de ventas por productos, clientes, vendedores, locales, centro de ingresos y



análisis de ventas, a nivel de artículo grupo, subgrupo, artículo o detalle y a nivel de totales por documentos.

Incluye también informes estadísticos anuales de las ventas realizadas en cada mes por vendedor, centro de ingreso, local, análisis de venta, artículos o clientes (en unidades o valores).

También, incluye opciones de gráficos de ventas por productos a nivel de grupo, sub-grupo o artículos, para analizar las ventas por líneas de productos, gráficos de ventas por Clientes, Vendedores, Locales, Centro de Ingresos y Análisis Adicional y un gráfico de ventas anuales con las ventas de Enero a Diciembre consolidado, por local o vendedor.

Permite centralizar el libro de ventas al sistema de contabilidad para mantener las cuentas corrientes de facturas por cobrar al día, evitando al usuario su digitación manual, ahorrándole una enorme cantidad de tiempo y trabajo de revisión al impedirse así, las des cuadraturas contables.

Incluye opciones de Punto de Ventas con aperturas de cajas, venta rápida con Vales y generación automática de Boleta o Factura en caja e incluye opciones para conectar impresoras fiscales.

CARACTERISTICAS DE VENTAS Y PUNTO DE VENTAS

- ✓ Base de Datos SQL Express o SQL.
- ✓ Diseñados para trabajar en línea vía Internet a través de Terminal Services.
- ✓ Desarrollado en ambiente totalmente gráfico (Windows)
- ✓ Generación automática de todos los documentos en PDF lo que evita la impresión en papel , generando archivadores digitales con toda la documentación de su empresa.
- ✓ Visualización y envío totalmente automático e integrado de todos los documentos de compras e inventarios a través de la opción de administración de documentos.
- ✓ Definición de perfiles de cada usuario, control de acceso por cada opción.
- ✓ Bloqueos de datos por meses para evitar modificaciones (cierre de meses)
- ✓ Listado de control de movimientos ingresados por cada usuario.
- ✓ Ingreso de niveles de Grupos y Sub-grupos. (de hasta 5 caracteres alfanuméricos c/u.)
- ✓ Ingreso de Artículos. (de hasta 20 caracteres alfanuméricos c/u.)
- ✓ Manejo de código de barras y código alternativo.
- ✓ Ingreso de Guías de Despacho con generación de copia automática en PDF.
- ✓ Consolidación de Guías de despacho por cliente o por fechas.
- ✓ Ingreso de maestro de servicios tipos.
- ✓ Ingresos de factura de productos y servicios con generación de copia automática en PDF.
- ✓ Ingreso de Notas de Crédito y Débito con generación de copia automática en PDF.
- ✓ Ingreso de Boletas de Ventas con generación de copia automática en PDF.

- ✓ Ingreso de Facturas de Exportación en moneda adicional con generación de copia automática en PDF.
- ✓ Todos los documentos imprimibles a través de formato definible por el usuario.
- ✓ Búsqueda Inteligente de artículos por el código definido, descripción y código alternativo.
- ✓ Ingreso de hasta N Impuestos adicionales en todos los documentos.
- ✓ Ingreso de hasta 2 descuentos lineales en todos los documentos.
- ✓ Consolidación automática de Guías por clientes o fechas generando las respectivas facturas de productos o servicios (Según guías 120, 121, 130)
- ✓ Permite crear maestro de transportistas con peso máximo de cada camión.
- ✓ Permite asignar rutas con todas las Guías y Facturas ordenadas por comuna y dirección.
- ✓ Informes de asignación de rutas con nomina de documentos y consolidado con total de artículos incluidos.
- ✓ Informe de comisión de ventas por vendedor.
- ✓ Informes de Estadísticas de Ventas por artículos, clientes, vendedores, centro de ingresos, análisis de ventas y locales a nivel de grupo, sub-grupo, artículo, detallado y por documento.
- ✓ Matriz Anual de ventas mensuales por artículos, clientes, vendedores, centro de ingresos, análisis de ventas y locales en valores o unidades.
- ✓ Gráficos de Ventas por Artículos a nivel de grupo sub-grupo y artículo.
- ✓ Gráficos de Ventas (por documentos) clientes, vendedores, centro de ingresos, análisis de ventas y locales.
- ✓ Gráfico Anual de ventas consolidado, por locales y por vendedores.
- ✓ Emisión del Libro de Ventas por locales o consolidado con acceso a PDF de cada documento.
- ✓ Emisión del Libro de Ventas Histórico por locales o consolidado. (de años anteriores), con acceso a PDF de cada documento.
- ✓ Informes de Estadísticas de cancelaciones por formas de pagos.
- ✓ Centralización automática de las ventas a Contabilidad.
- ✓ Apertura y Cierre de cajas para punto de Ventas
- ✓ Venta con Vale par generación de Boleta o Factura.

Todos los informes con exportación directa a todos los standards de Windows (Word, Excel, Pdf, Etc.)